

Le service Développement des Ventes recrute un(e)

## **Développeur Commercial Grands Comptes**

### OBJECTIF DU POSTE :

Vous serez en charge de créer votre portefeuille sur Paris et l'Île de France en assurant la prospection et la transformation de clients Grands Comptes B to B afin d'atteindre les objectifs commerciaux d'Exagroup.

### MISSION :

- Élaborer une stratégie commerciale sur un marché cible en fonction de la stratégie globale définie par le groupe ;
- Chasser et développer de nouveaux clients, pour les différentes marques du Groupe ;
- Présenter et vendre les solutions de service et d'impression auprès des prospects et des clients ;
- Participer à différents événements (salons, conférences...) pour prospecter et représenter la société ;
- Assurer un reporting synthétique et régulier sur votre activité ;
- Interagir au quotidien avec les équipes marketing et commerciales basées à Montpellier.

### PROFIL :

Formation supérieure en Commerce et 10 à 15 ans de pratique commerciale réussie

### Compétences requises :

- Connaissances du secteur de l'imprimerie ou des métiers de la chaîne graphique, de la vente de matériels graphiques ou dans la commercialisation de produits industriels techniques en B to B ;
- Maîtrise de la communication orale et écrite ;
- Maîtrise de l'anglais technique ;
- Capacité à convaincre, à négocier – tempérament de chasseur ;
- État d'esprit d'entrepreneur.

### Vos atouts :

Avoir une capacité d'écoute, d'adaptation et d'empathie  
Savoir analyser et détecter des besoins clients, être rassurant  
Être réactif, méthodique, organisé et appliqué  
Être autonome mais appréciant le travail en équipe  
Avoir une curiosité naturelle et une connaissance de la concurrence  
Avoir une attitude positive et être enthousiaste  
Forte capacité de travail et d'échange avec des interlocuteurs du codir

### TYPE DE CONTRAT :

Contrat à durée indéterminée

### RÉMUNÉRATION :

Selon profil  
Sur 13 mois  
Participation/Intéressement  
Tickets restaurant

Merci d'adresser votre dossier de candidature à l'adresse mail ; [rh@exagroup.biz](mailto:rh@exagroup.biz)  
Toutes les candidatures seront étudiées et une réponse sera apportée à chaque postulant.